

中国の業界を分野別に徹底研究!

チャイナ・マーケット・インサイト 第3回

# 中国ネット通販の巨人「淘宝」 売上トップ店舗大研究

中国でネット販売を検討する際、はずせないのが「淘宝」である。中国では一人勝ちとも言える圧倒的シェアを誇る巨大サイトだが、出店すれば売れるとは行かないのが現実。そこで淘宝で売上を伸ばしているトップ店舗がどのように売っているかについてインタビュー。淘宝で売れる仕組みと戦略を、成功事例を元に研究します。

「これが知りたかった!」という中国ビジネスの疑問について、各業界のキーパーソンに直接ヒアリングし、その実態をズバリ解説する「チャイナ・マーケット・インサイト」。第3回目は、中国のネット通販の巨人「淘宝」のトップ店舗を例にとり、その仕組みを紐解きます。

**日時: 2012年4月17日(火) 18:30~20:00** (受付は18:15より)

**場所: 六本木アカデミーヒルズ カンファレンスルーム5**

(東京都港区六本木6-10-1 六本木ヒルズ森タワー 49階)

**18:30 ~ 19:50 中国ネット通販の巨人「淘宝」 売上トップ店舗大研究!**

講師: キャストコンサルティング(株)取締役 大亀浩介

**19:50 ~ 20:00 質疑応答**



**定員: 30名** (先着順、定員になり次第締切)

**主催: キャストコンサルティング株式会社**

**費用: 5,000円(税込)/名**

※キャスト中国ビジネス「中国マーケティング・ECコース」会員様は1社1名様まで無料

お申し込み  
について

**先着順、事前申込制**

裏面のセミナー申込書に必要事項をご記入の上、FAXにて事務局までお送り下さい。

セミナー詳細は、<http://www.cast-marketing.com/> でもご覧いただけます。

■キャストコンサルティング セミナー事務局

〒105-6234 東京都港区愛宕2-5-1 愛宕グリーンヒルズMORIタワー 34階

TEL: 03-5405-7860 担当/西村

18:30 ~ 19:50

## 「中国ネット通販の巨人「淘宝」 売上トップ店舗大研究」

講師: キャストコンサルティング(株)取締役 大亀浩介

### 第1部 中国のネット市場と「淘宝」について

#### 【中国ネット市場編】

- 中国のネット人口
- 中国の携帯ネット人口
- 中国ネットユーザーの性別比
- 中国ECプラットフォーム (B2B) のシェア
- 中国ECプラットフォーム (B2B+C2C) のシェア

#### 【中国EC規制緩和編】

- 中国EC規制の背景
- 「中国EC外資へ解禁」とは具体的に何が可能になるのか?

#### 【「淘宝」への出店編】

- 天猫 (淘宝商城) での店舗開設類型にはどのようなものがあるか
- 天猫 (淘宝商城) での店舗開設費用はどうなっているか
- 天猫 (淘宝商城) に出店している日系企業は?
- 「天猫 (淘宝商城)」と「淘宝网」の違いとは?
- 淘宝网のサイト開設・運用費用は?

### 第2部 淘宝売上トップ店舗研究

#### 【店舗基本情報編】

- 淘宝売上トップ店舗にはどんなものがあるか
- トップ店舗の売上推移と軌道にのった時期は?
- 淘宝店舗信用ランク表とは?
- 経営範囲は? 納税は?

#### 【プロモーション編】

- 利用したプロモーション種別とその効果
- 「秒杀」「團購」...とは何か?
- プロモーションの予算とその内訳は?
- どの販促機能が最も効果的?

#### 【商品編】

- 商品の仕入れルートは?
- 利益率は?
- 商品はどこに保管?
- 商品代金の回収方法は?
- 受注から商品発送までの時間は?
- 送付手段は?
- 中国全土に商品お届け可能?

#### 【サイト編】

- サイトは自社運営? 開設までの期間は?
- サイトの効果的な見せ方、注意点は?

#### 【ユーザー対応編】

- どのような問合せが多い?
- 問合せ手段は?
- クレームの種類とその対応は?
- 商品返品率は?
- どの地域のお客が多い?
- 年齢層は?
- リピーターと新規の割合は?

#### 【まとめ】

19:50 ~ 20:00 質疑応答

チャイナ・マーケット・インサイト

FAX:03-5405-3308

## セミナー申込書

以下の項目を全てご記入の上、FAXにてお申し込み下さい。  
(お一人様につき、1枚ご記入をお願いいたします)

「中国マーケティング・EC会員」様 (該当の場合を入れてください)

参加会場 **4/17(火) 東京・六本木ヒルズ**

貴社名

ご芳名

部署名・お役職

e-mail

お電話

F A X

住 所 (〒 - )

- ※個別メール・お電話での申込受付はお受けいたしかねますので、何卒ご諒承下さい。
- ※お申込後、ご参加可能な方には、ご登録のメールアドレス宛「受講証」をお送りします。2-3日経っても連絡のない場合は、お手数ですが事務局までご一報ください。
- ※受付完了後、請求書をお送りしますので、お振込みをお願いします。
- ※お申込後、ご都合が悪くなった場合には、代理出席も可能です。最終的にご欠席の場合は、資料の送付をもちまして出席に代えさせていただきます。
- ※セミナーの録音・録画・撮影、同業者様のお申込みは、お断りします。

#### 個人情報の取扱について

参加申込書にご記入いただきました個人情報は、以下の目的のみに利用させていただき、無断で第三者へ開示することはありません。①本セミナーに関する連絡事項、②キャストグループが開催するセミナー・企画等各種情報のご案内。詳細は弊グループプライバシーポリシーをご参照下さい。(URL <http://www.cast-group.biz/privacypolicy.html>)  
なお、今後②をご希望でない場合や、登録内容の変更等があった場合には、お手数ですがinfo@cast-consulting.co.jpへご連絡ください。