

中国の業界を分野別に徹底研究!

チャイナ・マーケット・インサイト 第2回

化粧品、健康食品、日用品メーカーが熱い視線 「中国最大手の香港系ドラッグストア チェーンを徹底分析!」

中国におけるドラッグストア市場は、今、急激な成長を遂げている。例えば、中国最大手の香港系ドラッグストアチェーンでは、2016年までに中国全土で店舗数を3倍の3000店に掲げるなど、その展開も破竹の勢いである。

経済の急速な発展により、市場ニーズも多様化し、中国のドラッグストアは本来の薬局的性質から、人気のビューティケア・コスメ用品、日用品等の品揃えが充実した消費者に好まれる小売形態に変化を遂げてきた。また、大いなるビジネスチャンスを秘め、日系企業単独では認可や手続きが煩雑で難しい化粧品や健康食品、また日本製の日用品なども取り扱うドラッグストアは、これから最も目が離せない巨大市場となるだろう。

「これが知りたかった!」という中国ビジネスの疑問について、各業界のキーパーソンに直接ヒアリングし、その実態をズバリ解説する「チャイナ・マーケット・インサイト」。第2回目は、中国で最大手の香港系ドラッグストアチェーンを例にとり、その仕組みをひも解きます。

日時: 2012年2月9日(木) 18:30~20:00 (受付は18:15より)

場所: 六本木アカデミーヒルズ カンファレンスルーム5

(東京都港区六本木6-10-1 六本木ヒルズ森タワー 49階)

18:30 ~ 19:50 「中国最大手の香港系ドラッグストアチェーンを徹底分析!」

講師: キャストコンサルティング(株)取締役 大亀浩介

19:50 ~ 20:00 質疑応答



定員: 30名 (先着順、定員になり次第締切)

主催: キャストコンサルティング株式会社

費用: 5,000円(税込)/名

※キャスト中国ビジネス「中国マーケティング・ECコース」会員様は1社1名様まで無料

**お申し込み
について**

先着順、事前申込制

裏面のセミナー申込書に必要事項をご記入の上、FAXにて事務局までお送り下さい。

セミナー詳細は、<http://www.cast-marketing.com/> でもご覧いただけます。

■キャストコンサルティング セミナー事務局

〒105-6234 東京都港区愛宕2-5-1 愛宕グリーンヒルズMORIタワー 34階

TEL: 03-5405-7860 担当/西村

18:30 ~ 19:50

「中国最大手の香港系ドラッグストアチェーンを徹底分析!」

講師: キャストコンサルティング(株)取締役 大亀浩介

【市場編】

- 中国のドラッグストアの市場概況・競合状況
- 化粧品や健康食品は、中国では各種申請が難しい商品だが、どうしたら販売できるか
- 中国におけるドラッグストアの発展トレンド・商品トレンド

【バイヤー編】

- 商品取扱決定までのプロセス
- バイヤーとの交渉は、直接or問屋経由?
- バイヤーとのコンタクト方法について
- 会社や上司の方針に商品決定が左右されるか?
- バイヤーへの営業(コミッション)は必要?
- バイヤーの組織体制
- 店舗ごとに交渉が必要なのか
- バイヤーの情報収集の実態

【費用編】

- 「入場料」とは?
- 「棚代」の算出基準は?
- その他、メーカーが支払う費用について(例: 販促費、冷蔵費、販売手数料等)
- 店頭配布のチラシやポスターに掲載してもらうには
- 他社は実施にどのくらいの棚代等を払っている?
- 店舗によって棚代等は異なるのか?
- 会社の方針により棚代等は変動するか?

- 陳列の場所や陳列方法は指定(相談)できるのか?
- 陳列場所によって、棚代の料金はどのように変わるのか?
- 「オープンラック」は費用を支払えば設置できるのか、またその費用は?

【代金、価格編】

- 支払いサイトは?
- 代金回収の仕組みは?
- 売れ残り(在庫)の処理は?
- 価格決定のプロセスは?
- オープン価格と実態価格の差は?

【経営戦略編】

- 店舗開設決定のプロセスは?
- 地域ごとに異なる商品構成や戦略があるのか?
- 地域ごとの組織体制について
- 売上の高い地域・都市は?
- 他のドラッグストアとの差別化戦略は?

【日本商品編】

- 某香港系大手ドラッグストアの持つ日本商品のイメージは?
- 某香港系大手ドラッグストアの売れ筋商品は?
- 「日本商品」の人気とニーズは?
- 今、注目している商品は?

19:50 ~ 20:00 質疑応答

チャイナ・マーケット・インサイト

FAX:03-5405-3308

セミナー申込書

以下の項目を全てご記入の上、FAXにてお申し込み下さい。
(お一人様につき、1枚ご記入をお願いいたします)

「中国マーケティング・EC会員」様 (該当の場合を入れてください)

参加会場 **2/9(木) 東京・六本木ヒルズ**

貴社名

ご芳名

部署名・お役職

e-mail

お電話

F A X

住 所 (〒 -)

- ※個別メール・お電話での申込受付はお受けいたしかねますので、何卒ご諒承下さい。
- ※お申込後、ご参加可能な方には、ご登録のメールアドレス宛「受講証」をお送りします。2-3日経っても連絡のない場合は、お手数ですが事務局までご一報ください。
- ※受付完了後、請求書をお送りしますので、お振込みをお願いします。
- ※お申込後、ご都合が悪くなった場合には、代理出席も可能です。最終的にご欠席の場合は、資料の送付をもちまして出席に代えさせていただきます。
- ※セミナーの録音・録画・撮影、同業者様のお申込みは、お断りします。

個人情報の取扱いについて

参加申込書にご記入いただきました個人情報は、以下の目的のみに利用させていただき、無断で第三者へ開示することはございません。①本セミナーに関する連絡事項、②キャストグループが開催するセミナー・企画等各種情報のご案内。詳細は弊グループプライバシーポリシーをご参照下さい。(URL <http://www.cast-group.biz/privacypolicy.html>)
なお、今後②をご希望でない場合や、登録内容の変更等があった場合には、お手数ですがinfo@cast-consulting.co.jpへご連絡ください。